

Số: 16 /TM-TTHNQT

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 01 tháng 5 năm 2022

Kính gửi: Ban Lãnh đạo Quý cơ quan, đơn vị

Việt Nam hội nhập ngày càng sâu rộng vào kinh tế thế giới là cơ hội lớn cho doanh nghiệp tham gia vào chuỗi cung ứng toàn cầu, thúc đẩy hoạt động xuất nhập khẩu và phục hồi kinh tế sau dịch Covid-19. Tuy nhiên, bên cạnh các cơ hội thì thách thức và rủi ro trong đàm phán, ký kết hợp đồng thương mại với đối tác nước ngoài là vấn đề cần lưu tâm đối với doanh nghiệp. Với mong muốn hỗ trợ cán bộ, công chức, viên chức, doanh nghiệp hiểu rõ và vận dụng hiệu quả kỹ năng đàm phán trong thương mại quốc tế, qua đó hạn chế những nguy cơ dẫn đến tranh chấp, kiện tụng trong quá trình giao thương, Trung tâm Hỗ trợ hội nhập quốc tế Thành phố Hồ Chí Minh (CIIS) tổ chức lớp tập huấn “Kỹ năng đàm phán trong thương mại quốc tế” với các nội dung như sau:

Thời gian : 08g30 – 16g30, ngày 17 tháng 05 năm 2022 (Thứ Ba)

Giảng viên : ThS. Tô Bình Minh – Phó Viện trưởng, Giám đốc Phân Viện Phát triển Nguồn Nhân lực Việt Nam - Nhật Bản (VJCC) tại TP.HCM; Giảng viên chính Trường ĐH Ngoại thương; Giảng viên Trung tâm Thương mại Quốc tế (ITC), Geneva, Thụy Sĩ; Thành viên Hội đồng Khoa học, Trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam.

Đối tượng : Cán bộ công chức viên chức Sở/ngành, các Hiệp hội/Hội ngành hàng; các doanh nghiệp xuất nhập khẩu, thương nhân trên địa bàn thành phố

Hình thức : Trực tuyến trên nền tảng Zoom.

Nội dung : Vui lòng xem nội dung chương trình kèm theo

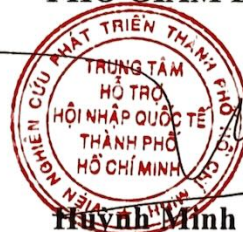
Quý cơ quan/đơn vị quan tâm vui lòng đăng ký tại link sau:
<https://bit.ly/KNdamphan22> trước 17g00 ngày 15/05/2022.

Thông tin liên hệ Ban tổ chức: Trung tâm Hội nhập quốc tế TP.HCM. Địa chỉ: 149 Pasteur, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3. Điện thoại: 028.3820.5051 - 0904.647.619 - Chị Linh. Email: daotaohoinhap.hids@tphcm.gov.vn .

Nơi nhận:

- Như trên;
- PVT Viện NCPT Phạm Bình An (b/cáo)
- Lưu: ĐT, VT.

**KT. GIÁM ĐỐC
PHÓ GIÁM ĐỐC**



Nguyễn Minh Vũ



CHƯƠNG TRÌNH LỚP TẬP HUẤN

“KỸ NĂNG ĐÀM PHÁN TRONG THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ”

Thời gian: 8g30 - 16g30, ngày 17 tháng 05 năm 2022 (thứ Ba)

Địa điểm: Trực tuyến trên nền tảng Zoom

Thời gian	Nội dung
08:00 – 08:30	Tiếp nhận đăng ký, khai mạc của Ban Tổ chức
Buổi sáng	
08:30 – 09:45	Giới thiệu chung về kỹ năng đàm phán trong thương mại quốc tế
09:45 – 10:00	Giải lao
10:00 – 11:30	Quá trình đàm phán và các kỹ năng sử dụng trong quá trình đàm phán (Phần 1) ▪ Chuẩn bị đàm phán; ▪ Mở đầu đàm phán; ▪ Tạo sự hiểu biết trong đàm phán: Đặt câu hỏi, Lắng nghe, Quan sát, Phân tích, Trả lời câu hỏi.
11:30 – 13:30	Nghỉ trưa tự do
Buổi chiều	
13:30 – 14:45	Quá trình đàm phán và các kỹ năng sử dụng trong quá trình đàm phán (Phần 2) ▪ Thương lượng: Trình bày, Thuyết phục, Nhượng bộ, Xử lý bế tắc; ▪ Kết thúc; ▪ Theo đuổi.
14:45 – 15:00	Giải lao
15:15 – 16:15	Các yếu tố cần lưu ý trong đàm phán thương mại quốc tế
16:15 – 16:30	Trao đổi & Giải đáp
16:30	Bế mạc